



DLA KOGO?

mikro, małe, średnie przedsiębiorstwa;
dodatkowy nabór dla firm z średnich miast



ŁĄCZNY BUDŻET KONKURSU:

1,15 mld PLN



TERMIN NABORU

5 wrzesień 2017
- 28 luty 2018



CEL PROJEKTU

Konkurs ma na celu podniesienie innowacyjności i konkurencyjności przedsiębiorstw dzięki wdrożeniu wyników prac badawczo-rozwojowych (B+R). Badania mogą być prowadzone przez przedsiębiorcę lub nabyte oraz mają prowadzić do uruchomienia produkcji nowych lub znacząco ulepszonych produktów lub usług.



WYDATKI KWALIFIKOWALNE

- ▶ Zakup gruntu;
- ▶ Zakup, budowę lub rozbudowę budynków i budowli;
- ▶ Inwestycję w środki trwałe: maszyny, urządzenia i linie technologiczne;
- ▶ Zakup wartości niematerialnych i prawnych: patentów, licencji, know – how, nieopatentowanej wiedzy technicznej, oprogramowania;
- ▶ Koszty prac B+R;
- ▶ Usługi doradcze.



KWOTA DOTACJI

Intensywność wsparcia **do 70%**

Minimalna wartość inwestycji: **od 5 mln zł**
Maksymalne dofinansowanie: **20 mln zł**

Skorzystaj z bezpłatnego doradztwa!
Dla naszych Klientów pozyskaliśmy ponad 1,7 mld PLN dotacji!

Atuty

Wymagania

Przedmiotem dofinansowania w ramach projektów mogą być wydatki inwestycyjne, usługi doradcze lub eksperymentalne prace rozwojowe.

Preferowane projekty wpisujące się w Krajowe Klustry Kluczowe.

Maksymalny czas realizacji projektu 3 lata.

Na etapie składania wniosku wystarczy przedstawić realny harmonogram pozyskania dokumentów pozwolenia (np. na budowę), koncesje, dokumentacje (np. dokumentację środowiskową).

Wnioskodawca musi wykazać dokumenty dotyczące praw własności intelektualnej.

Należy określić, czy produkt będący efektem projektu wnioskodawca będzie sprzedawał poza granicami kraju, tj. na rynku wspólnotowym czy poza granicami Unii Europejskiej.

Preferowane będą projekty o międzynarodowej innowacyjności oraz z dużym potencjałem rozwojowym.

Wnioskodawca musi dysponować dokumentacją potwierdzającą wykonanie założonych w projekcie wskaźników.

Preferowane będą projekty z zakresu wysokich i średnio - wysokich technologii lub zaawansowanych technologicznie i wiedzochłonnych usług (Eurostat).

Należy określić przychody ze sprzedaży nowych lub udoskonalonych produktów/procesów – wartość docelową należy osiągnąć rok po zakończeniu realizacji projektu.

Skorzystaj z naszego doradztwa:

Dawid Piaskowski

601 880 647

dawid.piaskowski@edoradca.pl

Cezary Herrmann

730 003 496

cezary.herrmann@edoradca.pl